

Teilnahmeinformationen:

Das Teilnehmerentgelt für diese Veranstaltung inklusive Mittagessen und Pausengetränke beträgt 129,00 Euro inkl. MwSt.

Die Veranstaltung ist medienöffentlich. Wir bitten um eine Anmeldung bis zum 30. April 2024 unter:



www.versicherungsvermittlertag.de

Veranstaltungsort:
Mövenpick Hotel Münster
Kardinal-von-Galen-Ring 65, 48149 Münster

Ein begrenztes preisermäßigtes Zimmerkontingent steht unter dem Stichwort „VersicherungsvermittlerTag“ zur Verfügung. Buchungen sind direkt beim Mövenpick Hotel vorzunehmen unter Telefon: 0251 8902-0.

Weitere Informationen:
www.versicherungsvermittlertag.de

Bei Fragen zur Anmeldung wenden Sie sich bitte an:
Fabian Banner, Telefon: 0251 707-303

Zur besseren Lesbarkeit von Personenbezeichnungen und personenbezogenen Wörtern wird die männliche Form genutzt. Diese Begriffe gelten für alle Geschlechter.



Für die Teilnahme am VersicherungsvermittlerTag erhalten Sie 270 Minuten Bildungszeit gemäß IDD.

Veranstalter: VersicherungsvermittlerTag Nord-Westfalen GbR
c/o IHK Nord Westfalen
Sentmaringer Weg 61, 48151 Münster



mit den Partnern:

Berufsbildungswerk der Versicherungswirtschaft in Münster e.V. (BWV)
Anja Kupitz
Telefon: 0251 702 - 21 44
anja.kupitz@bwv.de



BVK Bundesverband Deutscher Versicherungskaufleute e.V. (BVK)
Bezirksverband Nord-Westfalen Münster
Ludger Tillmann
Telefon: 02366 883 95
ludger.tillmann@bvkd.de



Industrie- und Handelskammer Nord Westfalen (IHK)
Fabian Banner
Telefon 0251 707 - 303
fabian.banner@ihk-nordwestfalen.de



VGA - Assekuranzklub Nord- und Ostwestfalen
René Pech
Telefon 0251 702-914200
muenster@vga-koeln.de

unterstützt durch:



8. VersicherungsvermittlerTag Nord-Westfalen

Tradition mit Zukunft

Menschen für die Kundenberatung im Versicherungsvertrieb begeistern



Vorträge und Diskussion

20. Juni 2024
10:30 bis 17:15 Uhr

Mövenpick Hotel Münster



Besser. Weiter. Bilden.



Tradition mit Zukunft

Menschen für die Kundenberatung im Versicherungsvertrieb begeistern

Vielleicht haben Sie die Zeiten erlebt, in denen auf eine Ihrer Stellenausschreibungen etliche Bewerbungen eingegangen sind. Sie hatten als Arbeitgeber die Wahl!

Wie sieht es heute aus? Der Fachkräftemangel und damit der Wandel vom Arbeitgeber- zum Arbeitnehmermarkt ist auch in der Versicherungsbranche angekommen.

Wie müssen Sie darauf reagieren, um die qualitativ hochwertige Beratung Ihrer Kunden sicherzustellen und sich darüber hinaus über Ihren Kundenservice von Ihren Mitbewerbern vor Ort abzuheben?

Jetzt beginnt Ihre Planung, einem Menschen die Stelle schmackhaft zu machen. Ob Print-Medien, Internet oder soziale Netzwerke, Sie entscheiden nun, was Ihnen später die Auswahl unter möglichst vielen Kandidaten ermöglichen soll.

Gesagt, getan, nun müssen Sie sich die Frage stellen, was macht Sie als Arbeitgeber z.B. für die Gen Z interessant? Welche Rolle spielen Themen wie Vergütung, Arbeitszeitmodelle, Home-Office und dergleichen? Setze ich auf Quereinsteiger, Branchenkenner oder Auszubildende?

Je klarer Sie sich als Arbeitgeber darüber werden, umso wahrscheinlicher wird es, die freie Stelle mit geeigneten Kandidaten besetzen zu können.

Der diesjährige VersicherungsvermittlerTag widmet sich dem Thema Personalakquise aus verschiedenen Perspektiven. Sie haben die Möglichkeit zu erfahren, wie das Gros Ihrer künftigen Mitarbeitenden tickt und welche Faktoren einen attraktiven Arbeitgeber heutzutage auszeichnen.

Unsere hochkarätigen Referenten berichten über gemachte Erfahrungen und Ansätze, um ausreichend Personal für die Sicherstellung einer qualifizierten Kundenberatung gewinnen zu können. Profitieren Sie vom kollegialen Austausch und beteiligen Sie sich an einer spannenden Fachdiskussion.

Freuen Sie sich auf ein attraktives Programm und auf ein Wiedersehen in Münster.

PROGRAMM

- 10:00 Uhr** Check-in
-
- 10:30 Uhr** Begrüßung
Dr. Benedikt Hüffer
-
- 10:35 Uhr** Wie tickt die Gen Z? Einführung zum Mitarbeiterrecruiting im Versicherungsvertrieb
Paul von Preußen
-
- 11:35 Uhr** Bedeutung der Mitarbeitergewinnung aus der Gen Z für die Kundenberatung am Beispiel der LVM Versicherung
Peter Bochnia
-
- 12:35 Uhr** Mittagessen | Gespräche | Pause
-
- 14:00 Uhr** Die Sicht eines Personalberaters: Rekrutierung für den Versicherungsvertrieb im Sinne einer bedarfsgerechten Kundenbetreuung
Axel Schwartz
-
- 15:00 Uhr** Kaffee | Gespräche | Pause
-
- 15:30 Uhr** Fachdiskussion: „Tradition mit Zukunft – Menschen für die Kundenberatung im Versicherungsvertrieb begeistern“
Prof. Dr. Matthias Beenken (Moderation)
Michel Baier
Peter Bochnia
Patric Fedlmeier
Axel Schwartz
Stefanie van Holt
Paul von Preußen
-
- 17:00 Uhr** Schlusswort
Prof. Dr. Matthias Beenken
-
- 17:15 Uhr** Ende der Veranstaltung



Prof. Dr. Matthias Beenken
Fachhochschule Dortmund



Michel Baier
Juniorpartner der ÖVB Vertretung Röpke & Langscheid GmbH
Mitglied der BVK-Junioren



Peter Bochnia
Mitglied der Vorstände, Ressort Vertrieb
LVM Versicherung



Patric Fedlmeier
stv. Vorstandsvorsitzender und Vertriebsvorstand
Provinzial Holding



Dr. Benedikt Hüffer
Präsident
IHK Nord Westfalen



Axel Schwartz
Geschäftsführer
Axel Schwartz People Management GmbH



Stefanie van Holt
Vorständin Vertrieb, Marketing
und Personal (ab 1.5.2024)
Volkswahl Bund Versicherungen



Paul von Preußen
Gen-Z Speaker und Gründer von Digital8